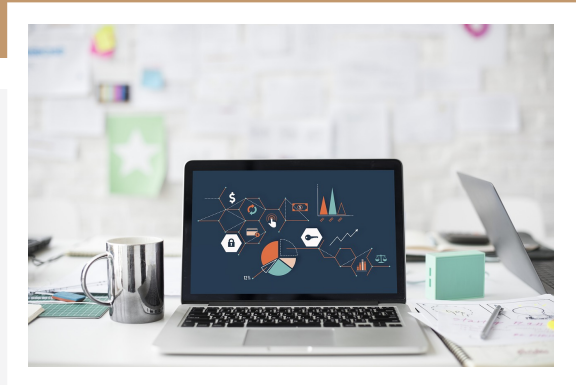




Aufbauwissen

Vertriebscontrolling in der Versorgungswirtschaft

19. bis 20. November 2019, Mainz



5 gute Gründe, dieses Seminar zu besuchen:

Sie erhalten einen **Überblick** zu Planung, Budgetierung und den Instrumenten des Vertriebscontrollings

Sie lernen eine **Deckungsbeitragsrechnung** durchzuführen

Sie erlangen **Sicherheit** über die Zusammenhänge von Vertriebs-, Beschaffungs- und Unternehmenscontrolling

Sie können **Risiken adäquat berichten und Forderungen bewerten**

Sie profitieren von den vielen **Praxisfällen und -rechnungen** unserer Referenten aus der Energiewirtschaft

Die Lernpyramide der BDEW Akademie zeigt Ihnen einfach, welches Lern-Level Sie erwartet.



Basiswissen



Aufbauwissen



Expertenwissen

**5 gute Gründe, dieses Seminar zu besuchen:**

- Sie erhalten einen **Überblick** zu Planung, Budgetierung und den Instrumenten des Vertriebscontrollings
- Sie lernen eine **Deckungsbeitragsrechnung** durchzuführen
- Sie erlangen **Sicherheit** über die Zusammenhänge von Vertriebs-, Beschaffungs- und Unternehmenscontrolling
- Sie können **Risiken adäquat berichten und Forderungen bewerten**
- Sie profitieren von den vielen **Praxisfällen und -rechnungen** unserer Referenten aus der Energiewirtschaft

Referenten**Uwe Rühlemann**

Unternehmensberatung, Spezialisierung Energiewirtschaft, Torgau

Gerald Stuer

Leiter Geschäftsfeld- und Unternehmenscontrolling, Stadtwerke Kiel

Zielgruppe

Controller, Fach- und Führungskräfte aus den Bereichen Vertrieb, Beschaffung und Handel sowie Geschäftsführer

Termin & Ort

19. bis 20. November 2019

FAVORITE Parkhotel Mainz

Karl-Weiser-Straße 1

55131 Mainz

Telefon: 06131.80150

Seminarzeiten

Tag 1: 10:00 – 17:15 Uhr

Tag 2: 9:00 – 12:30 Uhr

Gemeinsamer Abend: Am Abend des ersten Seminartages haben Sie die Möglichkeit zum Networking und Erfahrungsaustausch.

Teilnehmerbeitrag

€ 1.290,- (zzgl. MwSt.)

Zimmerreservierung

Für die Teilnehmer haben wir bis 4 Wochen vor der Veranstaltung ein Zimmerkontingent im Tagungshotel reserviert. Wir empfehlen Ihnen rechtzeitig zu buchen, da die Reservierungen begrenzt zur Verfügung stehen. Stichwort: „EW – Vertriebscontrolling“

Projektmanagerin

Loreen Jungck

E-Mail: loreen.jungck@ew-online.de

Vertriebscontrolling in der Versorgungswirtschaft

Ziel | Inhalte

Ein ausgeprägtes und aussagefähiges Vertriebscontrolling ist unabdingbare **Basis** des **unternehmerischen Handelns**. Hier wird sowohl der Grundstein gelegt als auch der Erfolg beziehungsweise Misserfolg gemessen.

In diesem Seminar erwerben Sie sowohl Aufbauwissen als auch **vertiefende Kenntnisse**. Mittels drehbarer Perspektiven und variabler Ausprägungsgrade wird das notwendige und gewünschte Maß bestimmt. Diskutieren Sie mit uns das Handwerkszeug und die Erfahrungen aus nahezu 100 Projekten.

Auszug aus dem Programm**Tag 1**

9:30 Uhr Begrüßungskaffee

10:00 Uhr Seminarbeginn und Vorstellung

10:15 Uhr

Vertriebscontrolling per praxistauglicher Definition

- Vertriebscontrolling als Prozess
- Strategisches Vertriebscontrolling
- Werttreiberberichte und -modelle: Ein Absprung in die Strategie
- Einordnung und Instrumente

Gerald Stuer

11:15 Uhr Kaffeepause

11:45 Uhr

Deckungsbeitragsrechnung im Forecast und Aftersales

- Voll- versus Teilkostenansatz
- Vor- und Nachkalkulation
- Drehbare Perspektiven im kostenbasierten Kalkulationsschema

Uwe Rühlemann

13:00 Uhr Mittagessen

14:00 Uhr

Berichtswesen als integrativer Bestandteil

- Integration in das Unternehmens-Controlling
- In der Planung vom operativen Geschäft zu GuV und Bilanz
- Berichtsbreite und -Pyramide im Vertrieb
- Vom Ist-Abschluss zum Forecast

Gerald Stuer

15:30 Uhr Kaffeepause

16:00 Uhr

Deckungsbeitragsrechnung in praktischer Modellierung

- Gemeinsamer Aufbau einer Deckungsbeitragsrechnung
- Steuerung von IT-Einsatz und Personalressourcen
- Besonderheiten des Out-of-area-Geschäftes

Uwe Rühlemann

17:15 Uhr Ende des Seminartages anschließend gemeinsames Abendessen – Netzwerken & Kontakte knüpfen

Tag 2

9:00 Uhr

Risiko- und Forderungsmanagement

- Identifikation und Bewertung
- Steuerung via Maßnahmen
- Überwachung und weitgehende Nutzung

Gerald Stuer

10:15 Uhr Kaffeepause

10:30 Uhr

Vertriebs- und Beschaffungscontrolling

- Prognosegrundlage, -güte und -turnus
- Portfoliomangement und vertriebliche Bewirtschaftung
- Dilemma zwischen Ein-, Nach- und Verkäufen
- Kundenwertanalyse

Uwe Rühlemann

12:00 Uhr

Fragen und Abschlussdiskussion

12:30 Uhr Ende des Seminars/anschließend gemeinsames Mittagessen

Anmeldung Vertriebscontrolling in der Versorgungswirtschaft

19. bis 20. November 2019, Mainz

Melden Sie sich jetzt an!

- Ich melde mich verbindlich an: Teilnehmerbeitrag € 1.290,-
(einschließlich Tagungsunterlagen, Getränken und Pausenbewirtung).
Übernachungskosten sind nicht inbegriffen.
Alle Preisangaben verstehen sich zzgl. gesetzlicher Mehrwertsteuer.

Bitte in Druckbuchstaben ausfüllen

Datum der Veranstaltung:

Anrede _____ Titel/Akad. Grad _____

Teilnehmer 1 / Vor- und Nachname _____

Funktion _____

Telefon _____ Fax _____

E-Mail* (Zugangsdaten zum Download der Tagungsunterlagen werden 3 Tage vor Veranstaltung per E-Mail versendet)

Unternehmen _____

Postfach/Straße _____

PLZ/Ort _____

Anrede _____ Titel/Akad. Grad _____

Teilnehmer 2 / Vor- und Nachname _____

Funktion _____

Telefon _____ Fax _____

E-Mail* (Zugangsdaten zum Download der Tagungsunterlagen werden 3 Tage vor Veranstaltung per E-Mail versendet)

Unternehmen _____

Postfach/Straße _____

PLZ/Ort _____

Abweichende Rechnungsanschrift

Unternehmen _____

Straße/Postfach _____

PLZ _____ Ort _____

Datum _____ Unterschrift/Stempel _____

online anmelden: www.ew-online.de/vc19

PDF-EW Fax: 0 69 / 7 10 46 87 - 95 52
anmeldung@ew-online.de

Fragen zur Anmeldung?
Telefon 0 69.7 10 46 87-552

Ihr Ansprechpartner
Projektleitung: Loreen Jungck
loreen.jungck@ew-online.de

Veranstalter
EW Medien und Kongresse GmbH
Kaiserleistraße 8a
63067 Offenbach am Main
info@ew-online.de
www.ew-online.de

Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen der EW Medien und Kongresse GmbH, die auf Anfrage erhältlich sind.

Mengenermäßigung
Bei gleichzeitiger Anmeldung von drei oder mehr Personen aus einem Unternehmen zu einem Seminar gewähren wir eine Ermäßigung von 10 % auf den Teilnehmerbeitrag für alle angemeldeten Teilnehmer.

Stornierungsbedingungen
Wir berechnen ab dem 13. Kalendertag vor der Veranstaltung 50 % des Teilnehmerbeitrags, ab dem 7. Kalendertag vor Veranstaltungsbeginn 100 % des Teilnehmerbeitrags. Die Stornierung muss schriftlich erfolgen. Die Vertretung eines Teilnehmers durch eine andere Person aus dem selben Unternehmen ist möglich.

Datenschutzhinweis
Ihre Angaben werden von EW Medien und Kongresse GmbH ausschließlich für die Bearbeitung Ihrer Bestellung, für die Durchführung der Veranstaltung sowie für eigene Direktmarketingzwecke verwendet. Dies erfolgt evtl. unter Einbeziehung von Dienstleistern. Eine Weitergabe Ihrer Daten an Dritte erfolgt nur zur Vertragserfüllung oder wenn wir gesetzlich dazu verpflichtet sind. Falls Sie keine weiteren Informationen von EW Medien und Kongresse GmbH mehr erhalten wollen, können Sie uns dies jederzeit mit Wirkung in die Zukunft an folgende Adresse mitteilen: EW Medien und Kongresse GmbH, Kaiserleistraße 8a, 63067 Offenbach am Main, Telefax +49 (0) 69.7 10 46 87-9 484, E-Mail: werbewiderspruch@ew-online.de
*Gerne lassen wir Ihnen über die E-Mail-Adresse Informationen zu eigenen oder ähnlichen Produkten zukommen. Sie können diese werbliche Nutzung jederzeit untersagen.

bdeu akademie
mehr wissen.