

# Stromvermarktung von EE-Projekten: PPA versus Direktvermarktung

## Seminarinhalte

Die Vermarktung der **Stromproduktion aus EE-Projekten** unterliegt einer starken **Reglementierung**. Die Vergütung wird durch das **EEG** und das **EnWG** gesteuert und geregelt. Für die überwiegende Anzahl von EE-Projekten wird der Strom an der Strombörse gehandelt und unterliegt somit den entsprechenden Mechanismen des Energiehandels. Außerhalb des EEG gibt es Umsetzungsmöglichkeiten von **PPA (Power Purchase Agreements)**, aus denen sich **neue Rollen der Marktteilnehmer** ergeben. Aus den neuen Möglichkeiten der Stromvermarktung resultieren neue Wertschöpfungsmodelle für die Betreiber von EE-Anlagen. Wir betrachten zudem die **Marktwertentwicklungen** im Kontext von EE-Ausbau und Kohleausstieg in den nächsten Jahren.

## Auszug aus dem Programm

### Tag 1

9:30 Uhr Begrüßungskaffee

10:00 Uhr Seminarbeginn und Vorstellung

#### Einführung in das EEG

- › Grundlagen der EEG-Vergütung und der Direktvermarktung
- › Netzanschluß unter dem EEG
- › Power Purchase Agreements – PPAs

#### Vermarktungsformen innerhalb des EEG

- › Marktprämienmodell
- › Sonstige Direktvermarktung
- › Besonderheiten Wechsel der Direktvermarktung in sonstige Vermarktung

13:30 Uhr Mittagessen

#### Eckpunkte für DV-Verträge

- › Vertragslaufzeiten, Kündigung
- › Wer handelt?
- › Steuern/Abgaben

#### PPA: Wesentliche Punkte PPA für Wind und PV Projekte

- › Welche PPA-Formen gibt es?
- › Kerninhalte von PPA
- › Umgang mit Risiken

17:30 Uhr Ende des Seminartages  
anschließend gemeinsames Abendessen –  
Netzwerken & Kontakte knüpfen

### Tag 2

9:00 Uhr Seminarbeginn

#### Grundlagen und Einführung: EE im Strommarkt – Strompreisentwicklung und Marktwerte für Wind und PV

- › Strompreisbildung und Kannibalisierung
- › Auswirkung auf die Erlöse von EE-Projekten
- › Zusammenhänge EEG und Strommarkt

#### Direktvermarktung und seine Bewertungsinstrumente

- › Standort- und technologiespezifische Einflüsse bei Wind und PV
- › Marktdifferenzen
- › Beispielhafte Auswertung und Konkretisierung

12:30 Uhr Mittagessen

#### Überblick über PPA-Projekte in DE und mögliche Potentiale

- › Motivation von Erzeuger und Abnehmer
- › PPAs für den Einsatz im Bereich Weiterbetrieb und Neubau
- › PPA-Marktpotential für Wind-Weiterbetrieb und PV-Neubauprojekte

#### Praxisbezug: Herleitung eines PPA-Preises im Detail für Wind und PV

- › Bewertungskriterien und Bewertungsschritte zu einem PPA-Preis
- › Marktwerteffekte und ihre Hintergründe
- › Beispielhafte Auswertung und Konkretisierung im Seminar

#### Sichtweise eines Corporate Offtakers

- › Beschaffungskosten eines Endkunden mit PPA-Beschaffungsanteil
- › Auswirkung des PPA-Vertrages auf die Reststrombeschaffung
- › Gesamtkostenbewertung

#### Abschluß und Zusammenfassung

16:30 Uhr Ende des Seminars

## Referenten

**Dr. Maximilian Boemke**, Watson Farley & Williams LLP

**Dr. Jule Martin**, Rechtsanwältin, Watson Farley & Williams LLP

**Dipl.-Ing. Eckhard Kuhnhenne-Krausmann**, Geschäftsführer enervis energy advisors GmbH, Berlin

**Dr. Nicolai Herrmann**, Prokurist, enervis energy advisors GmbH, Berlin



**Darstellung von Extremsituationen im Stromhandel: Negative Preise, schnelle Preisschwankungen und deren Ursachen, Maßnahmen und Auswirkungen. Portfoliovergleich für verschiedene Zukunftsszenarien und Ableitung mehrerer strategischer Ansätze**

Vor Ort oder digital – unsere Veranstaltung findet statt!

## 5 gute Gründe, dieses Seminar zu besuchen:

- › Erfassen Sie die **Vielfalt der Stromvermarktungsformen** und entwickeln Sie eine erfolgreiche Strategie
- › **Verstehen** Sie, wie der **Strommarkt funktioniert**: ob Spotmarkt, Terminmarkt, OTC – alle Handelsplätze und Produkte
- › Erkennen Sie die **Einflüsse auf den Marktwert** von EE-Projekten und erstellen Sie Prognosen
- › Erhalten Sie **Einblick** in die rechtlichen Regelungen der **Stromvermarktung** und die damit verbundenen Pflichten
- › **Leiten** Sie aus dem erlangten Wissen eine **marktorientierte Vorgehensweise** für EE-Stromerzeugung **ab**

## Termine & Ort

**3. bis 4. November 2021**  
The Westin Leipzig  
Gerberstr. 15, 04105 Leipzig  
T +49 341 9880

## Zimmerreservierung

Für unsere Teilnehmer haben wir bis 6 Wochen vor den Veranstaltungen ein Zimmerkontingent im Tagungshotel reserviert.  
Stichwort: „EW – 2021121“

## Seminarzeiten

Tag 1: 10:00 - 17:30 Uhr  
Tag 2: 9:00 - 16:30 Uhr

**Gemeinsamer Abend:** Am Abend des ersten Seminartages haben Sie die Möglichkeit zum Networking und Erfahrungsaustausch.

## Teilnehmer

- › Juristen und Rechtberater
- › Mitarbeiter für Wind- und Solarprojekte
- › Betreiber und Betriebsführer von EE-Projekten
- › Netzbetreiber und Bilanzkreisverantwortliche
- › Mitarbeiter aus dem Stromhandel
- › Controller und Kaufleute aus Stadtwerken
- › Asset Manager und Depotmanager

## Teilnehmerbeitrag

€ 1.290,- (zzgl. MwSt.)

## Projektmanagerin

Sara Joachim-Meyer  
sara.joachim-meyer@ew-online.de

**Jetzt online anmelden!**

[www.ew-online.de/svee21](http://www.ew-online.de/svee21)



Veranstalter:



**bdeu akademie**  
mehr wissen.